Praktikum Sales

Digitalisierung ist unsere Leidenschaft. Mit IT aus dem Biosphärengebiet Schwäbische Alb automatisieren wir die Geschäftsprozesse unserer Kunden weltweit - und das schon seit über 35 Jahren. Cyber Security, professionelle Applikationen sowie Enterprise Mobility sind unser Ding.
Wir bauen unser Sales-Team aus und suchen dich, damit du deine Ideen mit Begeisterung bei der Kundenakquise einsetzt.

Deine Aufgaben

- Gemeinsam mit unserem Sales-Team setzt du neue Vertriebsstrategien auf und führst Projekte selbst durch.
- Du kannst deine Sales-Fähigkeiten in der Praxis nutzen und verbessern.
- Du arbeitest eng mit unserem Marketing zusammen.

Dein Profil

- Du studierst BWL, Marketing oder Wirtschaftsinformatik.
- Du hast gerne Kontakt mit Menschen & kannst dir eine Tätigkeit im Vertrieb gut vorstellen.
- Du interessierst dich für Trends in der IT.
- Du bist begeisterungsfähig und kommunizierst gerne im Team und mit Kunden.
- Du bist flexibel und arbeitest dich schnell in neue Themen ein.

Du bringst nicht alles mit?

Du schreckst vor keiner Hürde zurück? Dann bist du bei uns richtig.

Was dich bei uns erwartet

- Wir leben den mobilen Arbeitsplatz mit Möglichkeit zu Homeoffice.
- Wöchentlicher gemeinsamer Lunch, Digitaler Nachtisch, Sommerfest und Co.
- Wir leben regional und nachhaltig – und agieren global.
- Eine spannende Thesis oder dein zukünftiger Job?

Beginn: *ab sofort oder nach Absprache.*
Wenn du neugierig auf uns bist, sende deine Bewerbung an **karin.theis@systag.com**

SYSTAG GmbH • Gutenbergstr. 47 • 72555 Metzingen
Frau Karin Theis • Tel. 07123/9202-0 • karin.theis@systag.com • www.systag.com