## Wir sind der einzige

... unter den Top-10-Personaldienstleistern, der sich ausschließlich auf IT-Skills und das IT-nahe Umfeld konzentriert. Dabei ist sowohl der projektbasierte Einsatz von Freelancern als auch die Direktvermittlung in Festanstellung unsere Expertise.
Wir gehören zu den wichtigsten Akteuren im deutschen Markt und bieten beste Perspektiven für alle Superhelden an Bord.
**Bist Du bereit für heldenhafte Taten?**

etengo
UNTERNEHMENSGRUPPE

WIR SUCHEN DICH ALS:

# ACCOUNT MANAGER

(W/M/D) ZUM NÄCHSTMÖGLICHEN ZEITPUNKT

**Jetzt bewerben!**

## Das Tolle an der Position

Dich erwartet eine verantwortungsvolle Tätigkeit in einem erfolgreichen Team mit kurzen Entscheidungswegen und einer offenen Kommunikation. Wir bieten Dir einen unbefristeten Arbeitsvertrag sowie eine attraktive und leistungsgerechte Vergütung. Auf Dich warten neben einer qualifizierten Einarbeitung und einem Mentor, der Dir zur Seite steht, langfristige Karriereperspektiven sowie vielseitige Möglichkeiten zur Weiterbildung und Entwicklung. Zudem profitierst Du von zahlreichen Benefits wie zum Beispiel: Firmenfitness, kostenfreie Getränke und Snacks, die Möglichkeit für mobile work, Gleitzeit und Firmenevents. Mehr Benefits, echte Karrieren und weitere Infos findest Du unter **superhelden-gesucht.de.**

## Deine Herausforderung

- Du akquirierst neue Kunden, überzeugst diese von einer Zusammenarbeit und übernimmst die Bedarfsermittlung
- Du organisierst in enger Zusammenarbeit mit unseren Recruiting Managern aber auch selbstständig die richtigen IT-Freelancer zur Besetzung Deiner Projekte
- Dabei begleitest Du den kompletten Auswahlprozess und übernimmst das Verhandeln und Erstellen von Verträgen mit Kunden und Freelancern
- Dein Ziel ist es einen tragfähigen Kundenstamm auf- und auszubauen, weswegen Du Deine Kunden sowohl telefonisch als auch persönlich vor Ort betreust Darüber
- hinaus bist Du für die Betreuung der vermittelten Freelancer für die gesamte Dauer des Besetzungsprozesses und im Projekteinsatz verantwortlich

## Dein Profil

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium, idealerweise mit wirtschaftlichem Schwerpunkt oder eine vergleichbare Ausbildung
- Idealerweise konntest Du bereits erste Erfahrung im Vertrieb, in der B2B-Dienstleistung oder dem IT-Umfeld sammeln
- Du überzeugst durch eine ergebnis-, leistungsorientierte und selbständige Arbeitsweise gepaart mit einem außerordentlichen Verhandlungs- und Verkaufsgeschick
- Durch Deine sehr guten kommunikativen Fähigkeiten und Deine analytische Kompetenz entwickelst Du tragfähige Lösungen/Prozesse mit Kunden und Freelancern

SENDE UNS DEINE BEWERBUNG AN:
BEWERBUNG@ETENGO.DE

MELDE DICH GERNE BEI MIR!

JULIA WEBER
+49 (0) 621 15 021 217

FOLGE UNS

**Etengo (Deutschland) AG** | Konrad-Zuse-Ring 27 | 68163 Mannheim
www.superhelden-gesucht.de | www.etengo.de